



RECRUTEMENT Un Assistant Commercial (F/H), Service Conseil, Transmission & Investissement Rural

Objet : Poste à pourvoir en CDI

Date : 11 décembre 2020

La Safer Occitanie (Société d'Aménagement Foncier et d'Établissement Rural) est l'opérateur foncier de l'espace rural et périurbain. Elle met en œuvre des missions d'intérêt général au service des politiques publiques : dynamiser l'agriculture, accompagner les collectivités locales dans leur projet de développement, protéger l'environnement, observer le foncier. Sa compétence en ingénierie foncière s'étend sur les 13 départements de la région Occitanie, forte de ses 170 collaborateurs. En 2019, elle a réalisé 2 200 transactions qui représentent 20 000 hectares, pour un volume d'affaires de 210 M€.

L'assistant(e) commercial(e) accomplit ses missions au sein du service Conseil, Transmission & Investissement Rural (CTIR), service transversal à vocation commerciale, qui vient en appui des services départementaux. Fort d'une équipe régionale de plus de vingt personnes, ce service propose en permanence un portefeuille de 400 propriétés sur ses Sites Internet [régional](#) et [national](#). Il s'appuie sur des valeurs fortes telles que l'écoute, la réactivité, le suivi personnalisé et la satisfaction client.

VOS MISSIONS, LES QUALITÉS REQUISES

Encadré(e) par le directeur développement, en lien avec le chargé de mission régional du service Conseil, Transmission & Investissement Rural (CTIR), vous travaillerez en binôme avec plusieurs conseillers.

Garant(e) de la qualité et du suivi client, jusqu'à la prise en charge par le conseiller, votre expérience vous permet d'être à l'aise à l'oral, comme à l'écrit, pour assurer un échange de qualité avec vos différents interlocuteurs.

Vos missions principales seront les suivantes :

- ♦ Répondre aux demandes des clients et analyser leur projet (conseil, orientation, suivi commercial, principalement par courriels et téléphone) ;
- ♦ Participation active à la prospection et à la veille foncière en collaboration avec l'ensemble du service ;
- ♦ Gérer le fichier des biens à la vente et assurer la relation téléphonique avec les vendeurs ;

- ♦ Administrer, en accord avec le responsable, la promotion des biens sur les différents supports publicitaires et, en particulier, à travers les sites internet ;
- ♦ Assurer le suivi et la gestion administrative (planning des visites, tableaux de bord, suivi des factures, préparation des dossiers).

VOTRE PROFIL

Formation bac + 2 minimum (Immobilière, commerciale ou assistant de direction), assorti a minima d'une première expérience professionnelle.

En bon(ne) communicant(e), vous avez une sensibilité marquée pour les réseaux sociaux, vous avez une bonne maîtrise des logiciels bureautiques, métiers. Un bon niveau d'orthographe est nécessaire pour ce poste.

Capacité à mener une conversation écrite et orale en anglais.

La connaissance du milieu agricole et/ou immobilier serait un plus.

LES COMPETENCES RECHERCHEES

Élocution claire et efficace.

Grande qualité relationnelle interne et externe, sens du contact et du service client.

Adaptation, organisation et autonomie.

Rigueur, anticipation, diplomatie

Personnalité joviale ayant la capacité à travailler en équipe.

LES CONDITIONS

CDI à pourvoir **dès que possible**

Poste sédentaire basé à Auch, avec des déplacements réguliers dans le département des Hautes Pyrénées (journaliers) et de façon occasionnelle sur l'ensemble du territoire de l'Occitanie.

Conditions de rémunération selon convention collective et expérience :

- ✓ Emploi repère : assistant régional A (statut employé)
- ✓ Plage de rémunération : 21 600 à 32 400 € brut annuel + prime conventionnelle de 8%.

Contrat de 35 heures hebdomadaires.

Accords RTT (sur la base de 21 jours), Compte Épargne Temps, intéressement, participation, PEE, PERCO, titres restaurant, mutuelle, Comité Social et Économique.

Les candidatures (CV et lettre de motivation) sont à adresser **avant le 3 janvier 2021.**

À l'adresse mail suivante : sylvie.peyrache@safer-occitanie.fr